

# 个人的力量

价格	4,500 元
食宿费	不含
天数	3
最大参训人数	20

## 目标群体

此培训计划面向的是受过高等教育、被寄予厚望的专业人员，他们渴望掌握影响别人和表述观点的艺术。

## 结果

完成本课程之后，您将能够比以前更容易说服其他人相信您的观点。这是因为您能够更好地准备您自己的论述。此外，您将能够迅速看穿别人的论点并做出有力的辩驳。您会表现得更自信，能够更雄辩有力地陈述您的观点。在别人心目中，您会成为一位思维敏捷而富有魅力的演说家。

## 内容

- > 我怎样才能学会如何看穿观点、如何建立可靠的论据以及如何掌控论点的一致性？
- > 我如何才能更有说服力地陈述论点？
- > 正确的一方面，即被证明正确的心理学：我如何肯定别人的动机和心态？
- > 如果别人让我的信念产生动摇或者说出某些看似颇有道理的观点，我该如何应对？
- > 如何运用心理学战术？
- > 最佳的方法是什么？

## 方案

- > 完成事先准备的调查问卷并准备简短而富有说服力的论据。
- > 事先搜集一个富有说服力的演说和演讲者范例。
- > 分析演说的优劣之处并进行反馈。
- > 由两名资深培训师提供指导。

## 详细情况

"我永远也不会忘记培训的那一天：在与那位烦人的同事进行电话沟通之后，我在店里获得了优待，她告诉我，我说的没错，这个礼拜我就不用再掌勺了！" "说服不只是改变某个人的想法：从现在开始，我对此非常着迷！" "个人的力量：如何影响别人"的两位学员在培训结束后分享了他们的观点。此培训从"影响模型"开始，您也可以在家中或上班时实践，运用您所掌握的各种手段。仅仅依靠课堂内容并不够...在此培训中，我们会帮助您拓展各项技能。很多时候，您的专业技能或对所讨论主题的深刻见解已经足以说服他人。但有时却需要掌握更多的东西。虽然，您也许连眼皮子都不用眨一下就可以说服您的同事，但您也可能会突然面临来自四面八方的阻力。我们帮助您认清您已具备的技能，以及您能够掌握的新技能。我们认为，每个人都应立足于自己擅长的方面，我们则为您提供相关的知识和建议。这些知识和建议包括口才、来自神经心理学领域的知识、修辞技巧或心理学知识。培训师会竭尽全力帮助您在第二天开始实践。... 培训内容通常都经过精心策划。每次培训期间，我们注意到即使是对培训内容非常熟悉的人也仍然可以从专业的辩论培训师所传授的知识和工具中受益匪浅。您将学到一套非常有效的模型，可帮助您确定需要哪些论据。在参加"个人的力量：如何影响别人"的培训之后，

---

您将能够更轻松地说服别人，同时还能提高您在交谈、网络和其他自我推销式的讨论、会议、演说和谈判中的影响力和说服力。